

# NEWS RELEASE

平成13年10月4日

日立ビジネスソリューション株式会社

## サプライヤー向け e コマースビジネスを拡大

### Easy & Economy をコンセプトに「Dandi Commerce System」を販売

日立ビジネスソリューション株式会社(社長 鴨川 和正、本社 横浜市、資本金 35億6千万円)は、B2B(企業間電子商取引)コマースプラットフォームに対応したサプライヤー向け B2B eコマース・ソリューションを実現する「Dandi Commerce System」を開発し、今般販売致します。

従来、企業間電子商取引は VAN を利用した特定企業間での取引が主流でしたが、インターネット市場の急速な拡大に伴いVAN利用形態に加え、オープンなEC市場であるマーケットプレイスでの電子商取引が注目されています。マーケットプレイスには多くの企業が参入し、サプライヤーにとっては従来の取引を超えた新たなビジネスパートナーを得ることが出来、ビジネスチャンスを拡大することができます。このような背景を踏まえ、当社ではマーケットプレイスの潜在需要に注目し、B2B コマースプラットフォームを活用したソリューションを検討し、バイヤー向け、サプライヤー向けそれぞれの帳票ソリューションを市場へ提供してまいりました。

本製品は、B2B eコマース・ソリューションを実現するために必要な機能をコンポーネントとして提供し、お客様がこれらのコンポーネントを組み合わせることで、Easy&Economy をコンセプトにB2B eコマース・ソリューションを実現します。

#### 1. 特長

##### (1) 最適なシステム構築を簡単に実現

お客様の環境に応じた最適なシステム構築を簡単に実現します。本製品が提供する受注管理、納品管理、売掛管理等のコンポーネントをお客様の環境に応じて組合せるだけで、最適なシステムを低価格で構築できます。また、コンポーネントは動作環境のプラットフォームに依存しないため、既存システムを活用した B2B eコマース・ソリューションをも可能としています。

##### (2) 様々なデータ形式での取引を実現

B2B コマースプラットフォーム上でやり取りされる注文データの各種データ形式(cXML、xCBL、PIP、ehXML)に対応しているため、バイヤーの注文データの形式に左右されずに e コマース・ソリューションを実現できます。

##### (3) 複数のバイヤーとの電子商取引を実現

複数のバイヤーとの電子商取引を実現できます。バイヤー毎にアプリケーションを使い分ける必要がなく、「Dandi Commerce System」だけで複数バイヤーとの運用ができます。

##### (4) 新たなビジネスモデルへの発展を実現

本製品が提供しているコンポーネントは、ビジネスモデルをEJB仕様に基づいたコンポーネント化を図っているため、コンポーネントを独自に利用して新たなビジネスモデルへと発展させることができます。

cXML :Commerce Extensible Markup Language

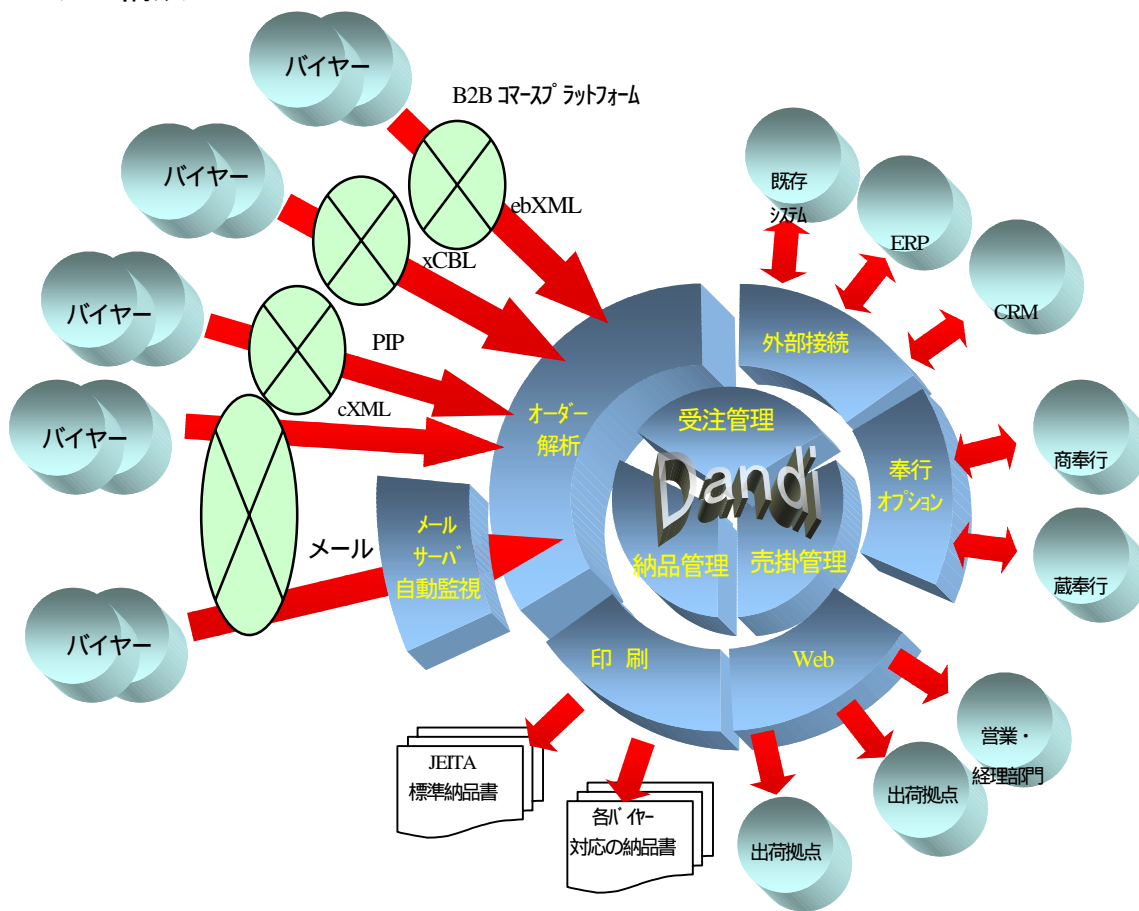
xCBL :XML Common Business Library

PIP :Partner Interface Process

ehXML :Electronic Business Extensible Markup Language

EJB コンポーネント:米サン・マイクロシステムズが提唱する「Enterprise JavaBeans(EJB)」の規格に基づいて作成されたソフト部品

## 2. システム構成



コンポーネント	機能概要
オーダー解析コンポーネント	バイヤーからの注文データの読入、データベースへの登録
印刷コンポーネント	注文データを指定された様式で印刷
Web コンポーネント	ブラウザからの注文データの取り出し・操作
受注管理コンポーネント	注残照会、分納管理、注文データのフィルタリング、レポートの印刷
売掛管理コンポーネント	買掛・売掛情報照合、レポートの印刷
出荷管理コンポーネント	入出荷データ照合、レポートの印刷
メールサーバ自動監視コンポーネント	定期的にメールサーバを監視し、注文データを取り出す
奉行オプションコンポーネント	(株)オービックビジネスコンサルタントの奉行シリーズと連携
外部接続コンポーネント	既存の社内システムや各種ERP、CRMとシステムと連携

ERP :Enterprise Resource Planning  
 CRM :Customer Relationship Management

## 3. 標準価格・出荷時期

最小構成コンポーネント標準価格	出荷時期	販売目標
1,300,000 円から	H13年 12 月	200 本/年

最小構成コンポーネント:オーダー解析コンポーネント、印刷コンポーネント、Web コンポーネント

## 4. 開発及び販売元

日立ビジネスソリューション株式会社

— 以上 —

日立ビジネスソリューション株式会社 システム営業部

〒231-0015 横浜市中区尾上町六丁目90番地

電話 (045) 651-5211 (代表)

FAX (045) 651-0912

URL <http://hitachi-business.com/>